

*Ресторан выездного обслуживания Banquet Hall  
представляет*

# **ПРОЕКТ ПАРТНЕРСТВО**



## *Цели проекта*

- Предложение уникальной партнерской программы сотрудничества профессиональным участникам рынка
- Достижение партнерских взаимоотношений в форме необеспеченного юридически обещания партнера о размещении заказов на проведение мероприятия
- Формирование долгосрочных связей



## *Целевая аудитория*

**Программа предназначена для профессиональных участников рынка:**

- Успешные PR- и event-агентства
- коммуникативные компании
- площадки для проведения мероприятий



## ***Условия предоставления статуса Партнера***

- Подписание рамочного Договора о сотрудничестве в рамках проекта Партнерство
- Срок Партнерского соглашения – 3 года



## ***Возможные варианты партнерства***

- Возможность выбора схемы сотрудничества в зависимости от возможностей каждого Партнера
- Расчет партнерского вознаграждения осуществляется из фактической активности Партнера и выбранной схемы сотрудничества



## Тарифные планы

### Тариф «Step by step»

- Партнеру предоставляется базовая скидка в размере 10% от бюджета мероприятия без НДС
- После превышения суммарного объема продаж в 10 млн. рублей за каждый миллион Партнеру начисляются дополнительные 0,85%
- Таким образом, при достижении в течение года объема продаж в 25 млн. рублей скидка Партнера возрастает до 22,75% (см. таблицу)
- Данная скидка является максимальной в данном тарифном плане



## Тарифные планы

### Тариф «Step by step» (продолжение)

Объем	Ставка	Объем	Ставка
1-10 000 000	10	17-18 млн.	16,8
10-11 млн.	10,85	18-19 млн.	17,65
11-12 млн.	11,7	19-20 млн.	18,5
12-13 млн.	12,55	21-22 млн.	19,35
13-14 млн.	13,4	22-23 млн.	20,2
14-15 млн.	14,25	23-24 млн.	21,05
15-16 млн.	15,1	24-25 млн.	21,9
16-17 млн.	15,95	более 25 млн.	22,75 (max)



## Тарифные планы

### Тариф «25 за 25»

- Партнер имеет возможность получения 25% скидки при достижении годового объема продаж в 25 млн. рублей
- Партнеру предоставляется базовая скидка в размере 10% от бюджета мероприятия без НДС
- После превышения суммарного объема продаж в 12 млн. рублей скидка увеличивается до 15%
- При этом весь предыдущий объем продаж (до 12 млн.) автоматически пересчитывается по ставке 15% и Партнер получает дополнительный бонус в размере 600 тыс. рублей



## Тарифные планы

### Тариф «25 за 25» (продолжение)

- После превышения суммарного объема продаж в 25 миллионов рублей скидка увеличивается до 25%
- При этом весь предыдущий объем продаж (до 25 млн.) автоматически пересчитывается по ставке 25% и Партнер получает дополнительный бонус в размере 2,5 млн. рублей (в течение квартала)
- Таким образом, при достижении в течение года объема продаж в 25 млн. рублей скидка Партнера составляет 25% со всего предыдущего объема продаж
- Данная скидка является максимальной в данном тарифном плане



## *Дополнительные условия*

- Ежегодное обнуление тарифов и лимитов
- Возможность выбора даты начала Партнерства
- Возможность изменения тарифного плана не чаще одного раза в год (тарифы и лимиты при этом обнуляются)
- Возможность кредитования проектов



## *Кредитование проектов*

- В рамках проекта Партнерство компания готова предложить услугу частичного или полного кредитования проектов
- При подписании Партнерского Соглашения Партнер имеет право на ретрансляцию условий оплаты проекта в соответствии с условиями контракта с конечным потребителем
- Партнер предоставляет копию гарантийного письма конечного потребителя об оплате либо заверенную выписку из контракта с ним, содержащую условия оплаты
- Срок кредитования не превышает 30 дней, даже в случае, если Партнер предоставляет конечному потребителю более льготные условия



## ***О компании***

- «Banquet Hall» присутствует на рынке кейтеринга с 2002 года и является одним из его лидеров
- Неоднократный лауреат международных премий и призер специализированных чемпионатов
- В активах компании: серьезная материальная база, собственное современное производство, высококвалифицированный персонал

### Направления деятельности «Banquet Hall»

- Организация банкетов, фуршетов, шведских столов, кофе-брейков, коктейлей, барбекю для мероприятий любого формата;
- Организация питания в рамках выставок, конференций, деловых переговоров;
- Организация корпоративного питания (на объектах промышленной и коммерческой недвижимости)



## *Контактная информация*

ООО «Банкет Холл кейтеринг»  
г.Москва, ул.Космонавта Волкова, 31  
офис 310

Тел/факс: +7-495-363-38-88

[info@banquet-hall.ru](mailto:info@banquet-hall.ru)

[www.banquet-hall.ru](http://www.banquet-hall.ru)

